**Avance de Proyecto**

**PC RIG Soft**

**La empresa**

Encar PC es una empresa de Gaming e Informática joven en el mercado que se dedica a la venta de componentes informáticos y al montaje personalizado de computadoras de todo tipo, cuenta actualmente con un grupo selecto de 5 empleados, ubicado en la ciudad de Encarnación, el mismo no cuenta con un sistema informático, se maneja con una lista de precios y presupuestos generados manualmente en Excel.

**Los problemas detectados**

Los problemas detectados son: El registro de productos adquiridos se realiza manualmente. Los presupuestos se realizan en planillas Excel ocasionando errores en los precios, así como también los componentes no siempre suelen ser compatibles entre sí, por lo que hay que ver su compatibilidad con el soporte del fabricante de dicho componente, por ejemplo, una placa madre que no es compatible con cierto tipo de memorias RAM o directamente con el procesador, cosa que ya ocurrió. Los problemas antes mencionados ocasionan el retraso en la entrega de los equipos adquiridos por los clientes.

**La solución** (añadir más alternativas de solución)

Desarrollar un sistema informático a medida que se encargue de generar un presupuesto para el cliente y que también ayude con los componentes compatibles tomando de base la placa madre, así como también el procesador que son los componentes más imprescindibles para la compatibilidad del resto de componentes. Aparte de eso llevar el registro de compras de insumos y otros electrónicos, movimientos de inventario (ingresos, salidas de mercadería), informes, registro de producción, de personal, de pedido de cliente; la asignación de insumos para montajes en proceso, el registro de montajes, técnico encargado del montaje, horas trabajadas, el control de ingreso y egreso de equipos para mantenimiento, clasificación de los productos por categoría (Monitores, Memorias, Procesadores, etc.), inventario, y un registro de operaciones de ventas, para que esté todo más automatizado y ayude enormemente a la empresa.

Es una solución factible porque dejaría de lado problemas que retrasan a la entrega de los equipos, se tendrían a los clientes satisfechos y no habrán factores que compliquen la compatibilidad de los componentes, a no ser que tengan fallas de fábrica los cuáles son cubiertos por la garantía de la empresa y de los distribuidores.